



Solarberater:in für Privat- und Gewerbekunden

Aufgabengebiet:

- Berate unsere Kunden umfassend bei der Planung und dem Kauf von Photovoltaikanlagen, Speichersystemen und Wallboxen
- Baue langfristige Kundenbeziehungen auf und pflege sie durch transparente Kommunikation, Vertrauensbildung und exzellenten Kundenservice
- Kläre Kundenfragen bezüglich der verschiedenen Produkte und Technologien im Bereich der erneuerbaren Energien
- Ermittle die individuellen Anforderungen und Bedürfnisse unserer Kunden, um maßgeschneiderte Lösungen für ihre Energieversorgung zu entwickeln
- Gib relevante Informationen an die Planungsabteilung weiter, damit die dortigen Mitarbeiter individuelle Angebote und E-Bilanzen erstellen können
- Verfolge aktuelle Trends und Entwicklungen im Bereich der erneuerbaren Energien, um unsere Kunden stets auf dem neuesten Stand zu halten

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Du hast Freude am Vertrieb
- Du hast ein sympathisches Auftreten
- Du bist teamfähig
- Lösungsorientiertes und selbständiges Arbeiten ist für dich eine Selbstverständlichkeit
- Interesse an Weiterbildung und Entwicklung
- Gute Rhetorik und Kenntnisse in Deutsch, ggf. Erfahrung mit persönlichen Kundengesprächen
- Führerschein Klasse B
- Quereinsteiger sind willkommen

Was wir bieten:

- Familiäres und kollegiales Unternehmen
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Homeoffice
- Förderung von Fort- und Weiterbildungen
- Zu Beginn auf Provisionsbasis mit Chance auf Übernahme mit Möglichkeit auf Festgehalt/Fixum und Provision sowie einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Schulung und Unterstützung für Quereinsteiger
- Gute Aufstiegsmöglichkeiten

Ansprechpartner für Ihre Bewerbung ist unser Verkaufsleiter | Prokurist
Herr André Burghardt: a.burghardt@dedisol.de